



Dirección: C/ Colladet, 21 Busot Alicante
Teléfonos de Contacto: 965699485 – 609676575-645856871
Email: josegarciasa@msn.com

José García Sánchez

Experiencia

Fecha de inicio: Dic- 2009 – Actualidad **H. San Vicente**
Puesto: Jefe De Planta

Fecha de inicio: Mayo 2009 – oct-2009 Master -D
Puesto: Asesor Comercial (Educación cursos)

Fecha de inicio: oct- 2008 – Abr-2009 Exmo. Ayto. De Busot
Puesto: Concejal de Urbanismo, obras, personal, cultura y agricultura.

Sept 2005- Set-2008 GRUPO GLA Madrid / Valencia

Puesto: Director Comercial División de Hormigón del Grupo

En dependencia del Director de la División de Hormigón soy el responsable de diseñar, proponer y ejecutar las políticas comerciales a nivel nacional de acuerdo al Plan estratégico de la división.

Resultados conseguidos:

- **Implantación de las estrategias comerciales y de marketing de la División de Hormigón atendiendo a diferentes aspectos tales como Producción y Cartera de Clientes.**
- **Diseño de políticas específicas en función del tipo de mercado objetivo atendiendo a variables tales como precio, condiciones de venta y fidelización de clientes.**
- **Ampliación y expansión del negocio.**

Funciones asumidas:

- **Supervisión del análisis de riesgos de la cartera de clientes.**

- Control de la gestión económica de la Dirección Comercial.
- Dirección del equipo comercial a su cargo.
- Diseño de las políticas específicas de cada mercado a nivel regional y nacional.
- Transmisión de la imagen de la División al Mercado a nivel nacional.
- Definición, seguimiento y cumplimiento de los objetivos comerciales de la Dirección Regional de Ventas.
- Planificación de los objetivos comerciales globales en colaboración con los miembros de su equipo.
- Supervisión de las negociaciones y relaciones con clientes, velando porque se alcancen los niveles de márgenes y ventas fijados.
- Supervisión del seguimiento efectuado a la competencia, para poder estudiar la estrategia adecuada.
- Detección y selección de clientes.
- Diseño y ejecución de la política de condiciones de venta.
- Establecimiento de la metodología de trabajo en el equipo humano de ventas.
- Obtención del presupuesto de ventas tanto a nivel de volumen como de precio.
- Elaboración de Informes de situación del Mercado del Hormigón a nivel nacional a petición por parte de la Gerencia.

Fecha de Inicio Junio-1.989 fecha fin Diciembre 1.996 GRUPO MAVIKE, Alicante- Murcia-Valencia

Puesto: Director Regional

Funciones asumidas:

- Supervisión del análisis de riesgos de la cartera de clientes de las zonas asignadas.
- Control de la gestión económica a nivel Comercial.
- Dirección del equipo comercial a su cargo.
- Diseño de las políticas específicas de cada mercado a nivel regional.
- Transmisión de la imagen de la División al Mercado a nivel regional.
- Definición, seguimiento y cumplimiento de los objetivos comerciales de la Dirección Regional de Ventas.

Nota: Logros obtenidos. Empezamos con cuatro plantas en Alicante y a lo largo de ocho años y medio montamos plantas en, Valencia, Barcelona, Tarragona, Madrid, Murcia y Albacete.

Fecha de Inicio - Enero 1.997 fecha fin – Septiembre 2.005 EMPRESA, Cemex ,Provincia, Alicante

Puesto: Comercial de Morteros Especiales, Morteros de Línea y Jefe de Planta

Funciones asumidas:

- Supervisión del análisis de riesgos de la cartera de clientes de la zonas asignada.
- Control de la gestión económica a nivel Comercial.
- Dirección del equipo comercial a su cargo.
- Diseño de las políticas específicas de cada mercado a nivel provincial.
- Transmisión de la imagen de la División al Mercado a nivel provincial.
- Definición, seguimiento y cumplimiento de los objetivos comerciales de la Dirección provincial de Ventas.
- Nota:** Principales operaciones. Introducción de Morteros Especiales en las provincias de Alicante, Murcia y Albacete con más de 135 Almacenistas Distribuidores. Morteros de Línea, pasamos de una producción de 4.000 Tn./mes a 18.000 Tn./mes, contratando obras tan importantes como Terra Mítica ó el Hotel Bali (en esos momentos el mas alto de Europa), Como Jefe de planta en Hormigón, contrate obras tan importantes como, Parque Terra Natura, Hotel Atrium Beach, Hospital Levante, Hotel Levante Club y Varias torres de 40 m. de altura en Benidorm, todo ello con Hormigones especiales como, Autocompactables, Bombeables por tubería y de altas resistencias.
- Otros cargos de responsabilidad. Teniente de Alcalde, Concejal de Hacienda, Urbanismo, Medio Ambiente, Seguridad Ciudadana, Fiestas y Personal entre otros.

Formación académica

Centro de Estudios de Albacete
Diplomatura en Agente Comercial.

Formación Complementaria

Formación específica en:

- Marketing
- Hormigón
- Mortero
- Medios de pago
- Ventas
- Riesgos – Cobros
- RR HH
- Formación en Credito y Caucción

Idiomas

Inglés:

- * Nivel Muy Básico
- * Valenciano (Catalán)

Informática

Ofimática a nivel de usuario

Otros Datos

Carnet de Conducir

Disponibilidad para viajar a nivel nacional

Fecha de nacimiento: 1 de Enero de 1960